



Die WhiteWall Media GmbH macht unvergessliche Fotos zu einzigartigen und individuellen Kunstwerken für Profi- und Hobbyfotografen gleichermaßen. Bekannt als exklusiver Produzent für High-End Photo Services und mehrfach ausgezeichnet mit dem TIPA-Award, u.a. als bestes Fotolabor der Welt, wollen wir auch weiterhin die Ansprüche unserer globalen Kundschaft übertreffen!

Und genau dafür suchen wir Dich!

## CRM Manager (all genders)

### DAS KANNST DU BEWEGEN

Personalisierte E-Mail-Marketing Kampagnen, A/B-Tests & automatisierte Journeys in der Salesforce Marketing Cloud sind alte Bekannte für Dich? Dann lass uns unbedingt ins Gespräch kommen.

- Als kreativer Kopf konzipierst Du zielgerichtete E-Mail-Kampagnen und setzt diese operativ um. Dazu gehört auch, dass Du den Content bei unseren Fachabteilungen briefst und sicherstellst, dass unsere Hauptbotschaft transportiert wird.
- Du analysierst und interpretierst Interaktions- & Transaktionsdaten, identifizierst damit Optimierungspotenziale und triffst dann datenbasierte Entscheidungen. Darüber hinaus erstellst Du regelmäßige Reportings, um unsere wichtigsten KPI's im Blick zu haben.
- Die operative Weiterentwicklung unserer triggered Journeys liegt in Deiner Hand und Du gibst dabei Impulse für erfolgsversprechende, neue Ideen.
- Als technikaffiner Mensch ist es für Dich eine Selbstverständlichkeit neue CRM-Tools auszuprobieren und die Möglichkeiten der digitalen Kundeninteraktion voll auszuschöpfen.



Vollzeit



Frechen Hybrides Arbeiten



Marketing & Advertising



01.04.2025

**Bewirb Dich jetzt hier!**

[JOIN!](#)

## SO ÜBERZEUGST DU UNS

- Du hast ein Studium im Bereich Marketing, Kommunikation oder Digital Marketing abgeschlossen oder Du verfügst über einen Bachelor in einem ähnlichen Bereich sowie über eine Ausbildung mit CRM-/E-Mail-Marketing-Zertifizierungen.
- Mit über 3 Jahren Erfahrung im Bereich CRM und E-Mail-Marketing sowie Expertise in Salesforce Marketing Cloud Projekten weißt Du, wie man die Open Rate und die Conversion Rate signifikant steigert.
- Du hast eine ausgeprägte Leidenschaft für die Kundenzentrierung und hast Spaß daran, Kundenbedürfnisse zu identifizieren.
- Die Kommunikation in deutscher und englischer Sprache ist Deine Stärke und die regelmäßigen Meetings mit unserem englischsprachigen US-Team sind für Dich pretty easy.
- Ausgeprägtes analytisches und konzeptionelles Denkvermögen stecken in Deinem klugen Kopf und Du liebst es, Eigeninitiative zu zeigen.
- Last but not least: Ausgeprägter Teamgeist und Affinität zur Fotobranche.

## DARAUF KANNST DU DICH FREUEN

- **Abwechslung:** Spannende Zusammenarbeit und Kooperationen mit Ausstellern, Messen, Galerien, Influencern und Fotografen weltweit
- **Attraktive Konditionen:** Du erhältst eine faire Vergütung, 30 Tage Urlaub und on top noch Heiligabend und Silvester frei.
- **Work-Life-Balance:** Wir legen Wert darauf, darum bieten wir Dir einen guten Mix aus Arbeiten im Büro und Mobile Office, sowie flexiblen Arbeitszeiten.
- **Ein klasse Team:** Erlebe eine offene und wertschätzende Arbeitsatmosphäre, in der wir gemeinsam an innovativen Ideen arbeiten und uns auch an kleinen Erfolgen erfreuen.
- **Damit Du Dich rundum wohl fühlst:** Wir bieten Dir ein umfangreiches Angebot an Sozialleistungen, von betrieblicher Altersvorsorge über Jobrad-Leasing, Mitarbeiterrabatt bis hin zur Teilnahme beim Mitarbeiteraktienprogramm. Den obligatorischen Obstkorb und Getränke for free gibt es natürlich auch.
- **Fördern und fordern:** Bei uns hast Du die Möglichkeit, Dich in einer offenen und unterstützenden Arbeitsumgebung zu entfalten, denn Deine individuelle Weiterentwicklung ist uns ein Herzensthema.

## NOCH OFFENE FRAGEN?

Bist Du bereit für Deine neue Herausforderung bei unserem aufstrebenden, kreativen Unternehmen? Dann bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres Teams! Auf dem Weg in Dein neues berufliches Abenteuer, steht Dir im Recruiting Maren zur Seite. Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen.

Hast Du noch Fragen? Dann melde Dich gerne unter [hr@whitewall.com](mailto:hr@whitewall.com) oder +49 2234 3690 555.

Wir freuen uns auf deine vollständige Online-Bewerbung im Karriereportal!